**La ley del servicio es determinante para la consolidación**

**Juan 13:14-15; Lucas 22:27**

**INTRODUCCIÓN**

a.- El problema no es conocer la voluntad de Dios, es tener pasión para ejecutarla. La voluntad de Dios es consolidación.

Consolidación es pasión para retener el fruto.

b.- Grandeza no está en lo que otro pueda hacer por ti, sino en tu amor y eficiencia sirviéndole a otro.

c.-   Servicio: Trabajo, especialmente cuando se hace para otra persona.

Un servicio podría ser un conjunto de actividades que buscan satisfacer las necesidades de un cliente.

**1.-   En este tiempo si queremos ver consolidación, debemos servir con efectividad.**

1.1.-   Debemos romper con el síndrome de la desidia, de la mediocridad y la ligereza, lo cual siempre nos dará un resultado de perdida.

1.2.-  Hoy en día el servir eficazmente es un clamor en todas partes: congregaciones, aerolíneas, hoteles, restaurantes, escuelas, etc.

1.3.-   Muchas personas hoy han tenido la oportunidad de triunfar, pero la mediocridad en hacer las cosas los ha llevado a la ruina y el desastre.

1.4.- El mundo hoy es dominado por quien sirve con mayor eficacia. Lucas 22:27.

1.5.- El mundo no lo terminan dominando quienes hacen las cosas pensando en sí mismos, sino que lo terminan dominando quienes tienen mayor profundidad en su calidad de servicio.

1.6.-    Esto es como la ley de la Gravedad (si te lanzas del techo de un edificio irás en una sola dirección, hacia abajo). Esto es como la ley de la siembra y cosecha, lo que tú siembras es lo que vas a cosechar. Si no tienes un servicio de calidad, no pretendas tener resultados, sólidos, al contrario, serán resultados de pérdida y endebles.

1.7.- El que no sirve con profunda calidad no sirve.

1.8.-   Jesús marcó la historia del planeta por su profundidad de servicio. Calidad de servicio, es no dar nada por sobreentendido, es ver los detalles, es tener buenos acabados, es cubrir las faltas y fortalecer las debilidades.

**2.-  Debemos tener claro que nuestro servicio eficaz, no solo activa la consolidación, sino que también activa la prosperidad, y la multiplicación. Juan 12: 26.**

2.1.- Ejemplo: Un Joven ministro de Dios a quien su padre por causa de una enfermedad repentina, poco antes de partir, en el hospital, decidió entregarle la responsabilidad de su ministerio, por lo que el joven se sintió incómodo y temeroso, ya que no estuvo vinculado con la labor del padre, quien era un gran orador, muy elocuente, con gran dominio de masas, ante lo cual el joven respondió que humanamente no estaba preparado. Pero el papá antes de morir le aconsejo que sirviera con eficacia, por amor, con excelencia al prójimo, que eso le garantizaría que las multitudes siempre estarán con él. A aquel joven aplicó lo que su padre le aconsejó antes de partir "sirve con amor a las personas". Hoy sirviendo a la gente tiene seis o siete veces más multitudes, más finanzas, más proyección, y más venta de libros que su papá, pero ¿qué hizo la diferencia? La fuerza vino del servir no solo de la oratoria.

2.2.- Nadie quiere regresar o seguir invirtiendo en un lugar donde ofrecen un mal servicio.

2.3.-  El secreto para impactar a las personas o garantizar su consolidación está en el servicio excelente. Por eso Cristo dijo: El que sirve es mayor que el servido.

2.4.-    Debemos aumentar los estándares de excelencia y servicio. Por eso uno de los Valores de la Visión es: "Excelencia y Servicio". Siempre lo que se desarrolla con Excelencia y  Servicio siempre habrá progreso.

2.5.-     Toda actividad que hacemos, por muy sencilla que sea debe ser excelente, buscamos hacer de la excelencia un hábito de vida y no un experiencia momentánea. La excelencia no de be ser nuestra meta, debe ser nuestro punto de inicio. No existe excelencia sin tener disposición de servir. Y no hay calidad de servicio si no se busca ser excelente en lo que se hace.

**3.- Debemos derribar la maldición del mal servicio porque eso es egoísmo y mente pobre.**

3.1.-  Si queremos romper con lo gris, decadencia, deterioro, mal servicio, desánimo, tenemos que comenzar nosotros con un servicio excelente, para tener como resultado un crecimiento sostenido.

3.2.- Yo siempre he dicho, no es solo es emprender algo, es mantenerlo.  En el mantenimiento debe estar nuestra mayor inversión. La Biblia dice: *"Mejor es el  fin del negocio que su principio”*. Eclesiastés 7:8.

3.3.-  Hoy en día nuestra gran virtud es tener capacidad de servicio, y el que tiene capacidad de servicio termina gobernando el mundo, no el que grita, ni el que habla, tampoco el que tiene los escritos bonitos, es el qué dice cómo hacer las cosas pero termina no haciéndolas. El mundo lo dominan los que sirven.

3.4.-  La capacidad de servir abre las cataratas y compuertas de los cielos. Juan 12:26  *“Si alguno me sirviera mi Padre lo honrará”*.   Juan 15:16. *" Y os he puesto para que vayas y lleves fruto y vuestro fruto permanezca, perdure, para que todo lo que pidieres al Padre en mi nombre, él os lo dé”*.

3.5.-  Quien no sirve al prójimo no sirve para ser exaltado por nuestro Dios.

3.6.-   Jesús fue exaltado hasta lo máximo. Porque se humilló en servir hasta lo más profundo, donde ningún ser creado lo había hecho.

3.6.1.- Eso implica que la profundidad, de nuestro servicio, atención y humillación, en hacer la obra con excelencia, amor y alta eficacia, olvidándonos del egoísmo, de la soberbia, del orgullo, y de la altivez de espíritu, esa capacidad de servir con profundidad determina la altura de nuestra exaltación de parte de nuestro Padre.

**4.-  Si queremos ver hoy consolidación profunda, debemos estar claros que la gente lo que necesita es atención.**

4.1.-  Servir con eficacia es el código más poderoso que existe para tener al prójimo siempre cerca y conectado.

4.2.- Mire, Jesús dio ejemplo: él hizo el servicio de amor máximo, nadie lo puede superar, ¿Qué provocó eso? Que toda la tierra esté con él, que todo el mundo esté con él, que las naciones lo respeten, que aun los que de iban ser enemigos de Dios, como Pablo, mueran por él.

4.3.- Donde hay excelente servicio, las personas  se moverán de cualquier lugar, y serán agradecidas, porque el servir bien tiene la recompensa correcta.

**5.- Beneficios del servicio:**

5.1.- Una llave ultra poderosa que abre puertas.

5.2.- Hace que domine el mercado.

5.3.- Hace que tengas recompensa de Dios.

5.4.- Hace que tenga recompensa de las personas.

5.5.- Hace que imites a Jesús.

5.6.- Rompe con la maldición de la pobreza.

5.7.- Activa el código de la consolidación genuina.

**Conclusión**:

Hágalo bien, hágalo con amor, sirva con eficacia y gobernará.